

## Antoine CHAUSSAT



### ETAT CIVIL

- 19 ans
- Nationalité Française
- Célibataire

### COORDONNEES

antoine.chaussat  
@me.com  
2 rue Saint Claude  
21110 IZIER

### LANGUES

- Anglais :
- Niveau A2
- Espagnol : Niveau A2

### CENTRES D'INTERETS

#### Loisirs et Sports:

- Voyages (Maroc, Espagne, Italie, Pays bas, Angleterre, Grece)
- Football
- Tennis
- Automobile

### DIVERS

- BSR
- Permis B en cours

## QUI SUIS-JE ?

Je suis souriant, à l'écoute et bienveillant afin de permettre une bonne prise en charge du client, je connais mes produits et je fais des propositions adaptées pour permettre de satisfaire le client, je suis rigoureux, observateur, méthodique, dynamique et patient pour assurer un suivi des ventes et des résultats

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Novembre 2017 à ce jour (BTS NRS en Alternance chez SB Formation)

Employeur DB Animation (événementiel)

- Commercialisation des offres d'animation particuliers et professionnels
- Animations sur sites suite vente prestation
- Participation à la Foire d'Auxerre

Octobre/Novembre 2017 :

- Équipier Mac Donald's Chevigny

Septembre/Octobre 2017 : Del Arte Quetigny

- Extras

Avril/ Mai 2017 : Stage Vendeur Immobilier Agence TROUBAT- Dijon

- Prospection
- Accueil téléphonique, prises de rdv par téléphone
- Gestion fichier client
- Rentrée de mandats
- Conseil et visites de Biens Immobiliers
- 

Novembre 2016 : Stage Vendeur Immobilier Agence CIMM - Genlis

- Etude de marché
- Relances téléphoniques de prospect
- Démarchage et recherche de biens
- Conseil et vente

Juin 2016 : Stage Vendeur Immobilier

Janvier 2016 : Stage de vente accompagnement Agent commercial (secteur vente peinture grossiste secteur auto)

- Gestion Agenda, rdv
- Accueil des clients
- Suivi des dossiers clients
- Visite clients en binôme

Juin 2015 : Stage Vendeur René BRIZACH

- Réception des appels
- Accueil des clients
- RDV et proposition d'Aménagement
- Prospection

Novembre 2015 : Foire de Dijon/ Collaboration Bien PUBLIC – Vendeur

- Ouverture du Stand, accueil et conseil aux clients et prospects
- Vente de produits, reporting
- Facing

2013. : stage d'observation DFCO (3<sup>e</sup>)

Service Coaching et Journalisme

Novembre 2014 : Vendeur AD (Auto Distribution)

- Gestion des stocks
- Mise en rayon
- Facing
- Tournées avec Agent commercial
- Accueil Client

### **DIPLOME/FORMATION**

2017/2018 : BTS NRC SB Formation Dijon (alternance)

Juin 2017 Bac Professionnel VENTE  
Lycée les Arcades Dijon