



Marie GUILLEMIN

25ans // Permis B

📍 Adresse :

5 Allée des troènes
21 121 Fontaine les Dijon

☎ Téléphone :

06 65 23 00 19

✉ Mail :

marie.guillemine21@gmail.com

FORMATION

2014-2015 Licence Professionnelle à Montluçon :
Responsable de Projet en Maîtrise de l'Energie et de l'Environnement.

2011-2014 IUT de Chalon sur Saône :
DUT Sciences et Génie des Matériaux.

- Etude des matériaux (métaux, verres, céramiques, polymères, composites)
- Caractérisation et mise en œuvre
- Conception (CAO et DAO)
- Réalisation
- Tests et contrôles

2011 au lycée Notre Dame :
Obtention du Baccalauréat Sciences et Techniques de Laboratoires.

CONNAISSANCES PARTICULIERES

Langues : Anglais, maîtrise du langage technique.

Informatiques : Maîtrise des logiciels : Automgen, Excel, Word, Powerpoint, SolidWorks, Climawin.

Centres d'intérêts

- Pratique de l'équitation en compétition depuis 16 ans.
- Organisation d'évènements festifs.

EXPERIENCE EXTRA-PROFESSIONNELLE

RESPONSABLE BENEVOLE aux écuries de la combe aux geais :

- Gestion des stocks (foin, paille, grain)
- Travail des chevaux

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Aout 2017 à ce jour Chef de Secteur en GMS chez Ethiquable.

- Développement du secteur en faisant appliquer les accords nationaux dans les magasins et compléter la gamme avec de la vente direct.
- Prospection et veille concurrentielle.
- Veiller à la bonne implantation des produits (recadrage lors des visites et être présente lors des implantations)
- Intégration des nouveautés et vente d'Opérations Promotionnelles soit en direct soit les OP décidés au national.
- Animations, dégustations des produits.
- Gestion du planning et de la prise de rendez-vous (prospects et clients)

Octobre 2015 à Juillet 2017 attachée technico-commerciale au Comptoir Seigneurie Gauthier groupe PPG Distribution.

- Développement et fidélisation d'un portefeuille de 220 clients
- Prospection par des visites sur le terrain et/ou à distance après avoir effectué un ciblage
- Réalisation de télévente, journée porte ouverte et autres évènements
- Accompagnement et conseils techniques auprès des clients
- Organisation plan de tournée et prises de rendez-vous.

Février à Mai 2015 chargée de projet à la Direction Régional de l'Environnement de l'Aménagement et du Logement en Bourgogne :

- Réalisation de l'évaluation des Points Renovation Info-Service (PRIS) par le biais d'entretiens avec une grille préparée au préalable
- Création d'un questionnaire de satisfaction en ligne pour les usagers des PRIS
- Animation de réunion pour présenter les objectifs et par la suite les résultats de l'évaluation

Juin à Septembre 2014 vendeuse chez CACHE-CACHE :

- Respect des objectifs chiffrés
- Promotion de la collection en cours
- Fidélisation et développement de la clientèle
- Responsable de caisse

Octobre à Décembre 2013 thermicienne au sein du bureau d'étude BENEFFICIENCE :

- Réalisation d'études thermiques de bâtiments sur le logiciel Clima-Win
- Respect du cahier des charges clients
- Compte rendu de l'étude thermique formalisé pour le client